



WIR SUCHEN:

Vertriebsassistent (m/w/d)

Was Sie für uns übernehmen:

- › Vorbereitung und Begleitung des Angebotsprozesses
- › Mitarbeit in Projektteams
- › Unterstützung der Auftragsabwicklung und bei der Projektdurchführung
- › Analyse von Kundenanforderungen
- › Beratung von Kunden zu unseren Produkten/Lösungen
- › Korrespondenz und Pflege der Kundendaten im CRM-Systemen
- › Zuarbeiten für den Vertrieb

Was Sie mitbringen sollten:

- › Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- › Teammentalität – nur gemeinsam sind wir stark
- › Fundierte PC-Kenntnisse, insbesondere MS-Office
- › Kundenorientierung sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- › Serviceorientierte, zuverlässige und engagierte Arbeitsweise
- › Eigenmotivation und Eigeninitiative
- › Englisch verhandlungssicher, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- › Erfahrung im Umgang mit Salesforce und/oder SAP von Vorteil

Was wir Ihnen bieten:

- › Wettbewerbsfähiges Gehalt
- › 30 Tage bezahlter Urlaub pro Jahr
- › Eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe in Zusammenarbeit mit einem motivierten Team
- › Moderner Arbeitsplatz inkl. Hardware
- › Flache Hierarchien & kurze Kommunikationswege
- › Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice in Absprache möglich
- › Kostenloser Parkplatz
- › Unbefristete Anstellung
- › Kostenloses Wasser, Kaffee und frisches Obst
- › Durch das permanente Wachstum unseres Unternehmens können auch Sie sich stetig weiterentwickeln

Das sind wir:

Die CarboTech Gruppe, ein Unternehmen der ICI Group, ist ein führender mittelständischer Anbieter und Produzent von Adsorptionsmitteln, die zur Reinhaltung der Umwelt vorwiegend in der Chemie-, Wasser- und Abwasserbehandlung sowie in der Lüftungs- und Klimatechnik eingesetzt werden.

Sie sind interessiert?

Dann melden Sie sich bei uns!
Schicken Sie Ihre Unterlagen direkt an bewerbung@carbotech.de

Sie haben Fragen?
Stephanie Herbst ist gerne für Sie da.
T +49 201 2489900

CarboTech.de

Folgen Sie uns:

